

# CV – Richardt Deleuran

## Richardt Joachim Deleuran

Dannebrogsgade 31, 4. tv.  
1660 København V.  
Tlf .: 4062 2926  
E-mail: mail@ric.biz

Født: 3. juni 1975  
Familie: Hugo 2013 & Clara 2010  
Uddannelse: MBA & Eksportteknikker  
Ledig: Nu – Aktiv jobsøgende



## Resumé

Den røde tråd i mit CV er de mangefacetteret erfaringer, jeg har tilegnet mig, siden jeg som 22-åriget startede som iværksætter. Det er mit alt overskyende **drev, nysgerrighed** og **ambitiøse** tilgang til alt, hvad jeg fortager mig, der gør mig til den person jeg er.

Jeg vil gerne fremhæve min baggrund som eksporttekniker, hvor jeg fik bevis på, at jeg både kan dreje, fræse og svejse - men nok mere relevant forstår jeg de tekniske og praktiske udfordringer der er i en produktionsvirksomhed/hardware.

For ti år siden fik jeg forfinet mine kommercielle kompetencer. Da tog jeg en international MBA med fokus på finansielle, kommercielle og strategiske kompetencer.

Derudover har jeg uddannelsesmæssigt også en 6 mdr. fuldtid coachinguddannelse, som har skærpet mine menneskelige egenskaber, som jeg i over +15 år har sat i spil som leder for tekniske SMV'er.

## Erhvervserfaring

**2007 – Konsulent / Interim direktør - MIND SWITCH** (MBA-uddannelse 2008-09)

Som konsulent og interimdirektør for flere selskaber har jeg en yderst solid erfaring med forandringsledelse. Gang på gang har jeg vist, at jeg er i stand til hurtigt at analysere en virksomhed, lægge en strategi for at føre den mod profitabilitet, og skabe en retning og en struktur som medarbejderne er med på.

I flere brancher har jeg været i stand til med min tekniske indsigt at forstå produktionsvilkårene i detaljen, samtidigt med at jeg med min brede erfaring har kunnet tænke i alternative løsninger, som de med mest erfaring fra branchen ikke havde øje for.

Her er nogle af de arbejdsopgaver, som jeg har varetaget, og som giver et indblik i mine erfaringer:

- **Interim CEO for ADNUVÓ A/S**  
Først som rådgiver for bestyrelsen og senere som direktør udarbejdede og eksekverede jeg en turn-around-plan, hvor jeg reorganiserede virksomheden, så der kom mere fokus på de rentable kunder, og vi fik implementeret en salgskultur igennem hele organisationen. Jeg fik også etableret en SoMe-content afdeling og flyttet virksomheden fysisk sammen med nogle strategiske partnere.
- **Interim CEO for ScanAvia A / S**  
ScanAvia leverede og opførte missionskritisk udstyr i lufthavne som radar, banelys, skilte og egenudviklede generatorer. Jeg fik på kort tid drejet fokus på det globale marked og etableret en organisation, hvor alle tog ansvar for at deltage i forretningsudvikling. Jeg forhandlede ordrer for € +10 mio. og leverede blandt andet en radarstation på Antarktis til de chilenske myndigheder, samt flere projekter for de iranske luftfartsmyndigheder.
- **Interim CEO for Cartime Technology A/S**  
En klassisk turn-a-round case for en virksomhed som manglede en innovationstilgang til den teknologi de besad. Jeg udstak en ny strategi og skabte retning og struktur i alle ledene fra udvikling over SCM til salg.

**2015 - 2020 CEO - Teamwork Family ApS**

Teamwork Family er et prisvindende internationalt SaaS-værktøj, der hjælper og rådgiver forældre igennem en mindelig skilsmisse med fokus på jura, økonomi og praktik.

# CV – Richardt Deleuran

Jeg var ansvarlig for +20 eksterne og interne medarbejdere, og stillingen krævede, at jeg var i stand til at udvikle både de tekniske og de kommercielle aspekter. Det betød fokus på alt fra koden til en velfungerende app over udviklingen af PR-kampagner og SoMe-aktivitet til hvordan man udvikler strategiske partnerskaber og aktiverer kunderne. Jeg indgik den første landsdækkende partnerskabsaftale, som Danske Bank lavet med en startup.

Grundet mangel på finansiering er udviklingen afsluttet. Portalen er en ”sleeping beauty”, og tager intet fokus fra mit kommende arbejde.

## **2010 - Medejer af Republikken**

Republikken huser ca. 170 iværksættervirksomheder og inkluderer en arbejdscafé, et prototypeværksted, kontorlokaler samt et kontorhotel. Republikken er velkendt på den danske kreative/iværksætter scene. Jeg er ikke operationelt aktiv i virksomheden.

## **2014 - 2018 Bestyrelsesmedlem - Connect Denmark**

Connect Denmark tilbyder mentorforløb til virksomheder med vækstpotentiale. I bestyrelsen var jeg en af de primære kræfter i forhold til at tilpasse produktet til vækstvirksomhederne og gøre organisationen uafhængig af statlige subsidier.

## **2015 - 2018 Ekstern dommer - Dansk Erhvervsstyrelse**

På baggrund af ansøgninger og interivews udvalgte jeg virksomheder til indstilling til bestyrelsen, der bevilgede statslige støttemidler. Markedsudviklingsfonden udloddede i alt 405 mio. kr., fra jeg blev ansat, til fonden ophørte med at eksistere. De virksomheder, jeg var bedømmer for, fik tilsammen tildelt 58,3 mio. kr.

## **2011 - 2012 Country Manager – Move About**

Den på daværende tidspunkt største flåde af elbiler i Danmark. Hos Move About var vi foregangsmænd og skabte grundlaget for de delebilsordninger, som findes nu. Timingen var ikke optimal for Move About, så jeg måtte bruge mine primære kræfter på at sikre finansiering. Det lykkedes sammen med modervirksomheden i Norge at lande en fransk og en japansk investor, samtidigt med at jeg fik vækstet kundebasen med 30%.

## **2006–2009 HR Consultant - IGNITE YOURSELF**

Som HR-konsulent og coach for både personer og teams, underviste jeg i HRM og holdt foredrag om bl.a. stress. Blandt mine kunder var Accenture, HP, Lundbeck og Nokia. Jeg fik et godt greb om coachingværktøjer som aktiv lytning og positive spørgsmål, som jeg senere har brugt yderst aktivt i min ledelse.

## **2003–2005 Agent – Red oxygen**

Med det europæiske ansvar for et højt specialiseret teknisk produkt til teleoperatører var min opgave at lokalisere kunder, gennemføre forhandlingsforløb med dem samt styre projekterne i hus efter salg. Det lykkedes at lande kunder som Vodafone (Int.), O2, Swisscom, 3, IBM og Logical til projekter med en værdi på op til € 25 millioner.

## **2002-2003 Manager Director - Adventure Ltd**

Min opgave var at udvikle den ugandiske filial af det full-service reklamebureau. Med 15 ansatte havde Adventure mange spændende kunder.

## **2001-2001 Contact Manager - Plamage, Bates Interactive A/S**

Jeg var ansvarlig for salg, projektstyring og opbygning af Bates digitale satsning. Efter 11. sep. 2001 blev strategien ændret, og jeg blev opsagt.

## **1999–2000 Projektleder / Partner - Banff People ApS**

Jeg havde det administrative ansvar for virksomheden, der blev et af de førende danske HR-konsulentfirmaer inden for sit felt. Blandt mine ansvarsområder var økonomi, HR og logistik i forhold til den årlige Banff Festival, der tiltrak 15.000 gæster og omkring 400 deltagere i et adventurerace.

## **1997-1999 Ejer og CEO - FleetPoint Management, et eventbureau**

Jeg grundlagde virksomheden og byggede den op til at levere professionel eventdrevet marketing for Carlsberg, Lipton, Nestlé med flere. Det var på det tidspunkt endnu ikke en branche, som eksisterede i Danmark, men det er det blevet, og den evne til at finde nye veje i markedet har været en væsentlig del af mit professionelle virke lige siden. Da jeg solgte selskabet til McCann-Eriksson var der 50 projektmedarbejdere og otte fuldtidsansatte.

# CV – Richardt Deleuran

## Uddannelse

- 2008–2009**     **Master of Business Administration MBA - Nyenrode, Holland/ Kellogg School of Management, USA.**  
Den klassiske MBA fra Nyenrode og Kellogg School of Management, hvor jeg fik tilegnet mig den teoretiske viden og en række anvendelige værktøjer til at drive en virksomhed på et højt niveau, og dermed bygget oven på mine praktiske erfaringer. Jeg fuldførte en konsulentrapport for Better Place med "High Honours" og optjente i alt 135 ECTS-point.
- 1996–2001**     **Eksporttekniker - Copenhagen Business College.**  
En praktisk og teoretisk uddannelse med fokus på både produktion og kommercielle vilkår. Jeg blev undervist i alt fra maskintekniske arbejdsprocesser til markedsføring- og salgsmæssige greb og indgik i praktikforløb hos blandt andre Ambu og Zenitel. Jeg afsluttede med en ekspansionsplan for produktion og salg af missionskritisk kommunikationsudstyr til luftfartsbranchen.
- 1993–1995**     **Teknisk kollegium (HTX) i Nykøbing F, Danmark.**  
Grundet mit udvekslingsophold i Ghana fik jeg dispensation og gennemførte det tekniske gymnasium på to år, og afsluttede med fem A-niveaus fag.

## Kurser

- 2017**     Spinninginstruktør - teoretisk kursus og praksis. Jeg elsker at motivere og skabe mål. Fitness World Frederiksberg.  
**2013**     PRINCE2-fundation - et internationalt projektstyringsværktøj.  
**2007**     Ikkevoldelig kommunikation - IVK, varighed 8 kursusdage over tre måneder.  
**2006–2007**     Enneagram-kursus - EnneaMentor, Essential, varighed 18 kursusdage over fem måneder.  
**2005–2006**     Coachingundervisning - seks måneders fuldtidsstudie, inklusive kognitiv og systemisk teori og psykologi.

## Internationalt

**Har boet i:**     USA, Uganda, Ghana, Holland,

**Har arbejdet i:** Sverige, Norge, Finland, Island, Tyskland, Storbritannien, USA, Schweiz, Uganda, Holland, Zambia, Zimbabwe, Chile, Iran, Slovenien og Grønland.

## Andre kvalifikationer

**Sprog:**     Dansk (modersmål), Engelsk (flydende), Norsk (brugbart), Svensk (brugbart), Tysk (grundlæggende).

**Sport:**     Landevejscykling. Siden mit DM i BMX tilbage i '80 har jeg haft en lidenskab for cykling. Derudover har jeg i 30 år trænet gymnastik, og jeg licenser til at springe solo i faldskærm, kitesurfing, scubadykning og jagttegn.

**Hobbyer:**     Jeg nyder at læse især faglitteratur om forhandlingsteori, filosofi, religion og neurologi.  
Fotografering: Jeg nyder det kreative aspekt af fotografering, som har givet mig mange mindeværdige oplevelser; Jeg har solgt billeder til FN, BBC og Financial Times i min tid i Afrika.  
Jeg har en teknisk flair og har bl.a. bygget mit hus fra bunden op.

**Rejser:**     Jeg har primært tilbragt min rejsetid i Caribien, Europa og Afrika. Men jeg har også været fjerntliggende områder som i det nordligste Grønland (83. breddegrad) samt krigshærgede områder i Afrika. Blandt mange mindeværdige ture var et højdepunkt min seks måneders cykeltur i Himalaya. Jeg har besøgt over 70 lande.

**Uddybende:**     For at få en bedre forståelse af, hvem jeg er, og hvad jeg står for, har jeg produceret websitet [www.ric.biz](http://www.ric.biz). Her kan du blandt andet se en introvideo, læse min personlighedsprofil og høre hvad flere af mine tidligere samarbejdspartnere og kollegaer siger om mig.